

## FORMATION EMPLOYE COMMERCIAL EN MAGASIN

Programme 2011 / 2012 - Formation Financée et Conventionnée par le Conseil Régional Ile de France

Dates de Démarrage de la Formation d'Employé Commercial en Magasin

**Du 16 Juillet 2012 au 20 Novembre 2012**



Nombres de Places Conventionnées :

**15 Stagiaires**

Public :

Formation gratuite de niveau V destinée :

- aux jeunes de moins de 26 ans issus des missions locales,
- aux demandeurs d'emploi adultes ayant un projet validé par le pôle emploi dans les métiers cités.

Objectifs :

- Acquérir des connaissances techniques et théoriques sur le métier visé
- Acquérir de nouvelles compétences sur l'environnement du métier visé
- Obtenir le Titre d'Employé Commercial Polyvalent – Niveau V

Pré Requis :

- Avoir un Projet validé dans le secteur de la vente / commerce

Modalités de Sélection des Candidats

- Entretien Individuel avec Cv et Fiche de Liaison

Durée Moyenne du Parcours

- 429 Heures en Centre
- 210 Heures en Entreprise

Action Portée et Organisée par l'Organisme ISP



Réunion d'Information Prévues

JUIN 2012

- Le Mercredi 13 Juin 2012 à 17 Heures
- Le Vendredi 15 Juin 2012 à 15 Heures
- Le Lundi 18 Juin 2012 à 17 heures
- Le Mercredi 20 Juin 2012 à 17 Heures
- Le Vendredi 22 Juin 2012 à 15 Heures
- Le Mercredi 27 Juin 2012 à 17 Heures
- Le Vendredi 29 Juin 2012 à 16 Heures

JUILLET 2012

- Le Mercredi 04 Juillet 2012 à 17 Heures
- Le Vendredi 06 Juillet 2012 à 16 Heures
- Le Mercredi 11 Juillet 2012 à 17 Heures

à l'adresse suivante :

**AMB FORMATIONS**  
169 av Jean Jaurès  
75019 PARIS

Fond de Cour – 1<sup>er</sup> Etage  
Métro : Ourcq Ligne 5

Mail : [contact@amb-formations.fr](mailto:contact@amb-formations.fr)

Contenu

MODULE 1 : Approvisionner un rayon ou un point de vente :

- Prendre en charge les marchandises à la réception, les vérifier, les préparer, les ranger en réserve ou les acheminer vers la surface de vente

- Remplir le rayon en respectant les règles d'implantation, les consignes d'hygiène et de sécurité et les engagements de l'entreprise en termes de développement durable –

MODULE 2 : Accompagner le client et participer à l'attractivité commerciale du rayon ou du point de vente

- Accueillir, renseigner, orienter et servir le client sur la surface de vente - Mettre en valeur les produits pour développer les ventes -

AMB FORMATIONS – 212 Avenue Jean Jaurès – 75019 PARIS

Siret : 413 309 972 000 11 – Code Ape : 7022 Z

N° de Formation Professionnelle : 11 75 28 61 275

Tél. : 01.53.19.02.50 – Fax : 01.53.19.07.30

Site : [www.amb-formations.fr](http://www.amb-formations.fr)